

## FORMATION

# Starpass, le couteau suisse de la simulation pour drones

SILKAN PROPOSE STARPASS, UN SIMULATEUR INTÉGRÉ, MODULAIRE ET RECONFIGURABLE, COUVRANT L'ENSEMBLE DES BESOINS DE FORMATION POUR LE PERSONNEL DE CONDUITE DES DRONES. DE TOUS LES DRONES...

La France est en train de prendre un leadership intéressant en matière de drones avec l'émergence d'un certain nombre d'acteurs qui disposent d'atouts remarquables au niveau européen, voire mondial. Silkan est incontestablement de ceux-là. La PME fondée en 2012 connaît un développement rapide autour des deux domaines que sont les passerelles pour réseaux rapides embarqués sécurisés et, surtout, les activités de simulation pour l'entraînement et la formation. Une stratégie qui fonctionne assurément, car Silkan emploie désormais 40 personnes sur ses sites de Bièvres (siège), Montpellier (logiciels) et Aix-en-Provence (équipements embarqués) pour un chiffre d'affaires de 4 M€. Désormais, on retrouve Silkan parmi les fournisseurs de la DGA, de Safran, d'Airbus Helicopters, de Dassault...

Starpass est un des produits qui ont forgé le succès de Silkan. « Nous avons démarré avec des simulateurs militaires terrestres puis nous avons vendu cette activité à CMI Défense, explique Bernard Del Ghingaro, directeur de la business unit simulation d'entraînement de Silkan. Mais nous avons gardé la capacité de simulation pour l'aéroterrestre, en particulier pour les drones. » C'est ainsi qu'est né Starpass, un simulateur particulièrement innovant qui permet, à partir d'une plateforme générique, de couvrir l'ensemble des besoins de formation pour les personnels de conduite des plateformes aé-

riennes téléopérées, de l'ab initio à la préparation de missions complexes. De conception modulaire et reconfigurable, Starpass comprend, dans sa version clés en main : une station de contrôle simulée, un poste de supervision pour l'instructeur-formateur, des modèles de drones (plateformes aériennes et charges utiles) et des scénarios d'entraînement permettant d'immerger les élèves dans des environnements opérationnels virtuels complexes. Différentes configurations du système sont également proposées, depuis le poste de formation individuel ou en équipage, jusqu'à la simulation embarquée et déployée, en passant par la mise en réseau des simulateurs en configuration « salle de classe ». Un vrai couteau suisse...

« Ce produit générique que nous développons depuis trois ans présente beaucoup d'intérêt, notamment pour la flexibilité qu'il offre aux différents acteurs et sa capacité à s'adapter à des besoins pouvant être très spécifiques, poursuit Bernard Del Ghingaro. C'est pourquoi il a déjà retenu l'attention d'un certain nombre d'acteurs parmi lesquels le groupe Safran, qui a choisi notre solution comme base pour la réalisation des simulateurs du drone Patroller commandé par l'armée de Terre » au titre du marché SDT (système de drone tactique). Un choix fait très en amont, car Safran a développé le drone avant même d'avoir un client et s'est attaché les services de Silkan très tôt dans



le projet. « Safran nous a inclus dans son cluster de PME travaillant sur le produit Patroller et pour la promotion de sa solution auprès de la DGA et de l'armée de Terre, poursuit Bernard Del Ghingaro. C'est pour nous une belle expérience et une belle référence. »

Un premier contrat qui représente cinq simulateurs, dont les livraisons sont calées avec celles du système opérationnel. Avec la particularité d'être un système de simulation « embarqué » de très haute représentativité qui permet d'accompagner les systèmes en déploiement et d'être opéré en remplacement des drones réels et de façon transparente du point de vue des opérateurs pour la réalisation de missions d'entraînement « simulées », à tout moment et en tout lieu.

## CIVIL ET EXPORT.

Un beau succès sur lequel Silkan entend désormais capitaliser en attaquant de nouveaux marchés sur deux axes. Le premier est le marché civil. « Starpass n'est pas réservé aux projets militaires et présente un intérêt au moins aussi

important pour la formation des pilotes et opérateurs de drones civils, explique Bernard Del Ghingaro. Ce sont les mêmes besoins à terme qui devraient émerger pour les applications nécessitant une professionnalisation et une labellisation des opérateurs. Seuls les modèles de drones et les charges embarquées changent. » Silkan participait ainsi récemment à un salon consacré à la lutte aérienne anti-incendie et la recherche et sauvetage (plus connu sous le sigle anglo-saxon SAR), sur la base de la Sécurité civile à Nîmes. « Nous faisons du marketing très en amont, nous défrichons le terrain pour de futures applications prometteuses dans différents secteurs civils », poursuit le responsable.

Le deuxième axe de développement de Starpass passe par l'export. « Nous croyons bien sûr au potentiel de notre système à l'export, conclut Bernard Del Ghingaro. Nous souhaitons accompagner Safran dans ses projets à l'export tout autant que développer nos propres marchés. »

■ A Bruxelles, Benoît Gilson